Rzeszów, 01.09.2011

**Ogłoszenie o zamówieniu kompleksowego systemu do automatyzacji procesów biznesowych pomiędzy firmą Designer Marek Drobot i Wspólnik Spółka Jawna a jego partnerami**

**Zamawiający:**

Designer Marek Drobot i Wspólnik Spółka Jawna

ul. Powstańców Listopadowych 41

35-606 Rzeszów

**I. Przedmiot zmówienia:**

Przedmiotem zamówienia jest rozbudowany system B2B, integrujący system Wnioskodawcy (Comarch Optima) z systemami partnerów (3 różne systemy). System ten ma za zadanie automatyzację następujących procesów:

- proces zapytań ofertowych do podwykonawców

- proces pozyskania oferty od podwykonawcy dla akceptacji klienta.

- proces przekazania zlecenia/zadania do podwykonawcy

- proces konsultacji projektu graficznego

- proces nadzoru nad wykonaniem

- proces odbioru zlecenia

- proces rozliczeń

- archiwizacja danych dotyczących wspólnych projektów (potrzebne też do wznawiania zleceń)

Realizacja zlecenia jest podzielona na 4 etapy:

**I Etap (01.10.2011 - 31.12.2011)**

Zamawiający uruchomi i udostępni dostawcy (poprzez łącze internetowe wysokiej przepustowości) infrastrukturę serwerową.

Zamawiane działania to:

- Moduł główny systemu (wartość niematerialna i prawna)

Odpowiadać ma za integrację procesów na serwerze B2B, przekazywanie danych do interfejsów komunikacyjnych oraz powinien zawierać bazę danych systemu B2B.

- Modelowanie procesów silnika bazy danych modułu głównego systemu (usługa doradcza)

- Implementacja modułu głównego systemu na serwerze (usługa doradcza)

**II Etap (01.01.2012 - 30.06.2012)**

Zamawiane działania to:

- Moduł PDM (moduł obiegu dokumentów pomiędzy Wnioskodawcą a partnerami) (wartość niematerialna i prawna)

Moduł ten będzie odpowiedzialny za realizacje wspólnych procesów produkcyjnych a także za współdzielenie dokumentacji produkcyjnej. Powinien to być moduł współdzielony z partnerami, odpowiedzialny za realizację obiegu dokumentów we wszystkich procesach. Ma też pozwalać na nadzór nad realizowanymi zleceniami.

- Moduł zarządzania relacjami (wartość niematerialna i prawna)

Aplikacja integrująca wszystkie relacje zachodzące pomiędzy stronami projektu. Moduł ten powinien też być odpowiedzialny za realizację wszystkich relacji procesowych pomiędzy użytkownikami. Będzie również odpowiedzialny za wszystkie rozliczenia pomiędzy partnerami projektu i Wnioskodawcą (proces rozliczeń) a także za pobieranie dokumentów rozliczeniowych z systemów zewnętrznych (poprzez interfejsy komunikacyjne)

- Integracja modułu PDM z modułem głównym systemu (usługa doradcza)

- Integracja modułu zarządzania relacjami z modułem głównym systemu (usługa doradcza)

**III Etap (01.07.2012 - 31.12.2012)**

- Moduł podzleceń (wartość niematerialna i prawna)

Kompleksowy system do ofertowania, podzlecania i rozliczania projektów reklamowych.

- Moduł zestawień - analiz (wartość niematerialna i prawna)

Współdzielony podsystem będący narzędziem analitycznym przy planowaniu procesów produkcyjnych. Odpowiedzialny za zoptymalizowanie procesu produkcyjnego na podstawie danych historycznych oraz wsparcie procesów związanych z doborem wykonawcy zlecenia/podzlecenia, przy wystawianiu oferty, również przy rozliczeniach.

- Silnik bazy danych wspólnych projektów (wartość niematerialna i prawna)

Wydzielona bazy danych, która będzie archiwizowała dane dotyczące wszystkich dotychczas zrealizowanych we współpracy zleceń. Oparta o tą samą technologię SQL co baza modułu głównego systemu B2B.

- Moduł zarządzania wspólną bazą danych (wartość niematerialna i prawna)

Aplikacja dedykowana do zarządzania wspólną bazą danych realizowanych wspólnie projektów. Będzie zawierać również panel zarządzania wydzielonym dostępem do archiwizowanych danych. Niezbędna będzie funkcja wielopoziomowego dostępu do tych samych danych.

- Integracja modułu podzleceń z modułem głównym systemu (usługa doradcza)

- Integracja modułu zestawień - analiz z modułem głównym systemu (usługa doradcza)

**IV Etap (01.01.2013 - 30.06.2013)**

- Dedykowany interfejs transmisji danych pomiędzy systemem Comarch Optima a systemem B2B (wartość niematerialna i prawna)

- Trzy dedykowane interfejsy transmisji danych pomiędzy trzema różnymi systemami firm - partnerów a systemem B2B (wartość niematerialna i prawna)

- Usługa wdrożeniowa - usługa wyspecjalizowanej firmy informatycznej przy integracji interfejsów z systemem B2B i systemami partnerów (usługa doradcza)

**II. Rodzaj zamówienia:**

Nabycie wartości niematerialnych i prawnych

Analizy przygotowawcze i usługi doradcze

**III. Termin realizacji:**

Od 01.10.2011 do 30.06.2013

**IV. Warunki udziału:**

Oferty wykonania dzieła mogą składać firmy, które łącznie spełnią następujące warunki:

1. Złożą ofertę przed upływem terminu składania ofert, w sposób podany w ogłoszeniu

2. Posiadają niezbędne doświadczenie w tworzeniu oprogramowania

3. Przedstawią konkretne oczekiwania odnośnie wynagrodzenia

**V. Procedura:**

1. Termin składania ofert: do 12.09.2011 r.

2. Kryteria oceny:

Oczekiwane wynagrodzenie – 100%

**VI. Informacje administracyjne:**

Oferty należy składać:

1. Osobiście bądź listownie na adres:

Designer Marek Drobot i Wspólnik Spółka Jawna

ul. Powstańców Listopadowych 41

35-606 Rzeszów

2. Mailem na adres:

marek.drobot@e-designer.pl

**VII. Załączniki:**

1. Wzór oferty

Załącznik nr 1 - wzór oferty

……………………..

miejscowość, data

...........................................................

/ pieczęć firmowa oferenta /

**OFERTA**

**I. Oferta dotyczy:**

Ogłoszenie o zamówieniu kompleksowego systemu do automatyzacji procesów biznesowych pomiędzy firmą Designer Marek Drobot i Wspólnik Spółka Jawna a jego partnerami

**II. Specyfikacja:**

Rozbudowany system B2B, integrujący system Wnioskodawcy (Comarch Optima) z systemami partnerów (3 różne systemy). System ten ma za zadanie automatyzację następujących procesów:

- proces zapytań ofertowych do podwykonawców

- proces pozyskania oferty od podwykonawcy dla akceptacji klienta.

- proces przekazania zlecenia/zadania do podwykonawcy

- proces konsultacji projektu graficznego

- proces nadzoru nad wykonaniem

- proces odbioru zlecenia

- proces rozliczeń

- archiwizacja danych dotyczących wspólnych projektów (potrzebne też do wznawiania zleceń)

Realizacja zlecenia jest podzielona na 4 etapy:

**I Etap (01.10.2011 - 31.12.2011)**

Zamawiający uruchomi i udostępni dostawcy (poprzez łącze internetowe wysokiej przepustowości) infrastrukturę serwerową.

Zamawiane działania to:

- Moduł główny systemu (wartość niematerialna i prawna)

Odpowiadać ma za integrację procesów na serwerze B2B, przekazywanie danych do interfejsów komunikacyjnych oraz powinien zawierać bazę danych systemu B2B.

- Modelowanie procesów silnika bazy danych modułu głównego systemu (usługa doradcza)

- Implementacja modułu głównego systemu na serwerze (usługa doradcza)

**II Etap (01.01.2012 - 30.06.2012)**

Zamawiane działania to:

- Moduł PDM (moduł obiegu dokumentów pomiędzy Wnioskodawcą a partnerami) (wartość niematerialna i prawna)

Moduł ten będzie odpowiedzialny za realizacje wspólnych procesów produkcyjnych a także za współdzielenie dokumentacji produkcyjnej. Powinien to być moduł współdzielony z partnerami, odpowiedzialny za realizację obiegu dokumentów we wszystkich procesach. Ma też pozwalać na nadzór nad realizowanymi zleceniami.

- Moduł zarządzania relacjami (wartość niematerialna i prawna)

Aplikacja integrująca wszystkie relacje zachodzące pomiędzy stronami projektu. Moduł ten powinien też być odpowiedzialny za realizację wszystkich relacji procesowych pomiędzy użytkownikami. Będzie również odpowiedzialny za wszystkie rozliczenia pomiędzy partnerami projektu i Wnioskodawcą (proces rozliczeń) a także za pobieranie dokumentów rozliczeniowych z systemów zewnętrznych (poprzez interfejsy komunikacyjne)

- Integracja modułu PDM z modułem głównym systemu (usługa doradcza)

- Integracja modułu zarządzania relacjami z modułem głównym systemu (usługa doradcza)

**III Etap (01.07.2012 - 31.12.2012)**

- Moduł podzleceń (wartość niematerialna i prawna)

Kompleksowy system do ofertowania, podzlecania i rozliczania projektów reklamowych.

- Moduł zestawień - analiz (wartość niematerialna i prawna)

Współdzielony podsystem będący narzędziem analitycznym przy planowaniu procesów produkcyjnych. Odpowiedzialny za zoptymalizowanie procesu produkcyjnego na podstawie danych historycznych oraz wsparcie procesów związanych z doborem wykonawcy zlecenia/podzlecenia, przy wystawianiu oferty, również przy rozliczeniach.

- Silnik bazy danych wspólnych projektów (wartość niematerialna i prawna)

Wydzielona bazy danych, która będzie archiwizowała dane dotyczące wszystkich dotychczas zrealizowanych we współpracy zleceń. Oparta o tą samą technologię SQL co baza modułu głównego systemu B2B.

- Moduł zarządzania wspólną bazą danych (wartość niematerialna i prawna)

Aplikacja dedykowana do zarządzania wspólną bazą danych realizowanych wspólnie projektów. Będzie zawierać również panel zarządzania wydzielonym dostępem do archiwizowanych danych. Niezbędna będzie funkcja wielopoziomowego dostępu do tych samych danych.

- Integracja modułu podzleceń z modułem głównym systemu (usługa doradcza)

- Integracja modułu zestawień - analiz z modułem głównym systemu (usługa doradcza)

**IV Etap (01.01.2013 - 30.06.2013)**

- Dedykowany interfejs transmisji danych pomiędzy systemem Comarch Optima a systemem B2B (wartość niematerialna i prawna)

- Trzy dedykowane interfejsy transmisji danych pomiędzy trzema różnymi systemami firm - partnerów a systemem B2B (wartość niematerialna i prawna)

- Usługa wdrożeniowa - usługa wyspecjalizowanej firmy informatycznej przy integracji interfejsów z systemem B2B i systemami partnerów (usługa doradcza)

**III. Dane oferenta:**

Nazwa oferenta, adres, NIP, REGON:

……………………….

……………………….

……………………….

……………………….

……………………….

……………………….

**IV. Wycena oferty:**

Wartość zamówienia netto:

……………………………..

Słownie

……………………………..

**V. Termin realizacji:**

………………………

**VI. Potwierdzenie spełnienia wymogów dotyczących przedmiotu zamówienia.**

Oświadczam, że do wykonania oferowanego przez nas zamówienia firma posiada odpowiednie zasoby oraz kwalifikacje. W przypadku przyznania firmie zamówienia zobowiązuję się do zawarcia pisemnej umowy w terminie i miejscu wskazanym przez Zamawiającego.

**VII. Termin ważności oferty**

Oferta ważna do dnia …………………..

........................................................................

Pieczęć i podpis oferenta